

Consultant(e) Investissement

Pôle clientèle privée H/F

EVOLIS

Entreprise :

EVOLIS, spécialisée dans le conseil en immobilier d'entreprise, est composée de 140 collaborateurs répartis sur 9 sites en Ile de France et 3 sites en région.

Dans le cadre du développement de notre pôle Clientèle Privée rattaché au département Investissement – Capital Markets, nous recrutons un(e) :

Missions du poste :

1/ Sourcing d'actifs

- Etre en relation permanente avec les consultants des autres départements du groupe pour bénéficier de leurs contacts privilégiés
- Prospecter directement les clients du groupe
- Utiliser son réseau personnel

2/ Evaluation d'actifs

- Analyser les actifs à vendre, préconiser la valeur, conseiller les vendeurs, pitch (en collaboration avec l'analyste dédié)

3/ Vente d'actifs

- Proposition des actifs à vendre à nos clients référencés ou à de nouveaux clients
- Conseil à la négociation jusqu'à la signature de l'acte

Vous opérez essentiellement sur l'Ile de France et vous intervenez sur tous les types d'actifs (bureaux, locaux d'activité, entrepôts, commerces).

Profil recherché :

Vous justifiez d'une expérience réussie en conseil en immobilier d'entreprise de 5 ans minimum ou avez acquis une expérience significative d'analyste (5 ans) et souhaitez évoluer vers des sujets en investissement.

Animé(e) par le goût de la réussite et doté(e) d'un excellent relationnel, vous aimez le contact et la négociation avec des interlocuteurs de très bon niveau.

Conditions :

Rémunération : fixe + variable déplaçonné

Candidature (CV + lettre de motivation) à recrutement@evolis.fr

EVOLIS