

Consultant(e) en immobilier commercial

EVOLIS

Entreprise :

EVOLIS, spécialisée dans le conseil en immobilier d'entreprise, est composée de plus de 150 collaborateurs répartis sur 9 sites en Ile de France (Paris, Cergy, Guyancourt, Boulogne, Arcueil, Palaiseau, Noisy-le-Grand, Saint-Denis, Roissy) et 3 sites en Province (Bordeaux, Amiens, Montpellier).

Forts de nos 9 agences franciliennes, notre département Commerce intervient dans la commercialisation de locaux commerciaux en pied d'immeubles sur toute l'Ile-de-France.

Nous réalisons tout type de transaction : location, cession de droit au bail, cession de fonds et vente de murs de boutiques libres ou occupés.

Missions du poste :

Vous intervenez auprès des dirigeants d'entreprise afin de les conseiller dans leur recherche de locaux commerciaux.

Parallèlement, vous développez et fidélisez les mandants et autres propriétaires institutionnels afin de commercialiser leurs locaux.

Vous êtes responsable d'un secteur géographique ou spécialisé sur un segment d'activité et devez mener à bien diverses missions de prospections et de communication pour développer et dynamiser votre portefeuille clients (utilisateurs et propriétaires).

Véritable intermédiaire, vous négociez pour concrétiser les opérations (location, vente ou cession) dans l'intérêt de vos clients.

Profil recherché :

Vous bénéficiez d'une expérience dans la vente en tant que Commerçant, Développeur d'enseignes ou Agent immobilier résidentiel.

Vous faites preuve d'autonomie, êtes organisé, motivé, rigoureux, dynamique et réactif. Véritable chasseur, vous aimez que votre rémunération soit le reflet de votre implication et de vos résultats.

Conditions :

Avantages : fichier prospect fourni, formation, cartes de visite, publicité, accès aux outils Evolis (logiciel immobilier, La Place de l'Immobilier, Explore, Passerelles vers 40 sites internet, outil automatisé d'emailing, etc...), assistante commerciale, flex office dans l'ensemble de nos agences, etc....

Tous vos frais de communication (panneaux, mise en ligne, etc..) sont pris en charge par l'entreprise.

Rémunération :

- CA potentiel : entre 100 et 500 K€ HT / an soit entre 50 K€-350 K€ / an

Vous avez le goût du challenge et un sens du résultat affirmé. Vous êtes impliqué(e) et passionné(e) ?

Votre profil nous intéresse. Envoyez-nous votre candidature à recrutement@evolis.fr.

EVOLIS